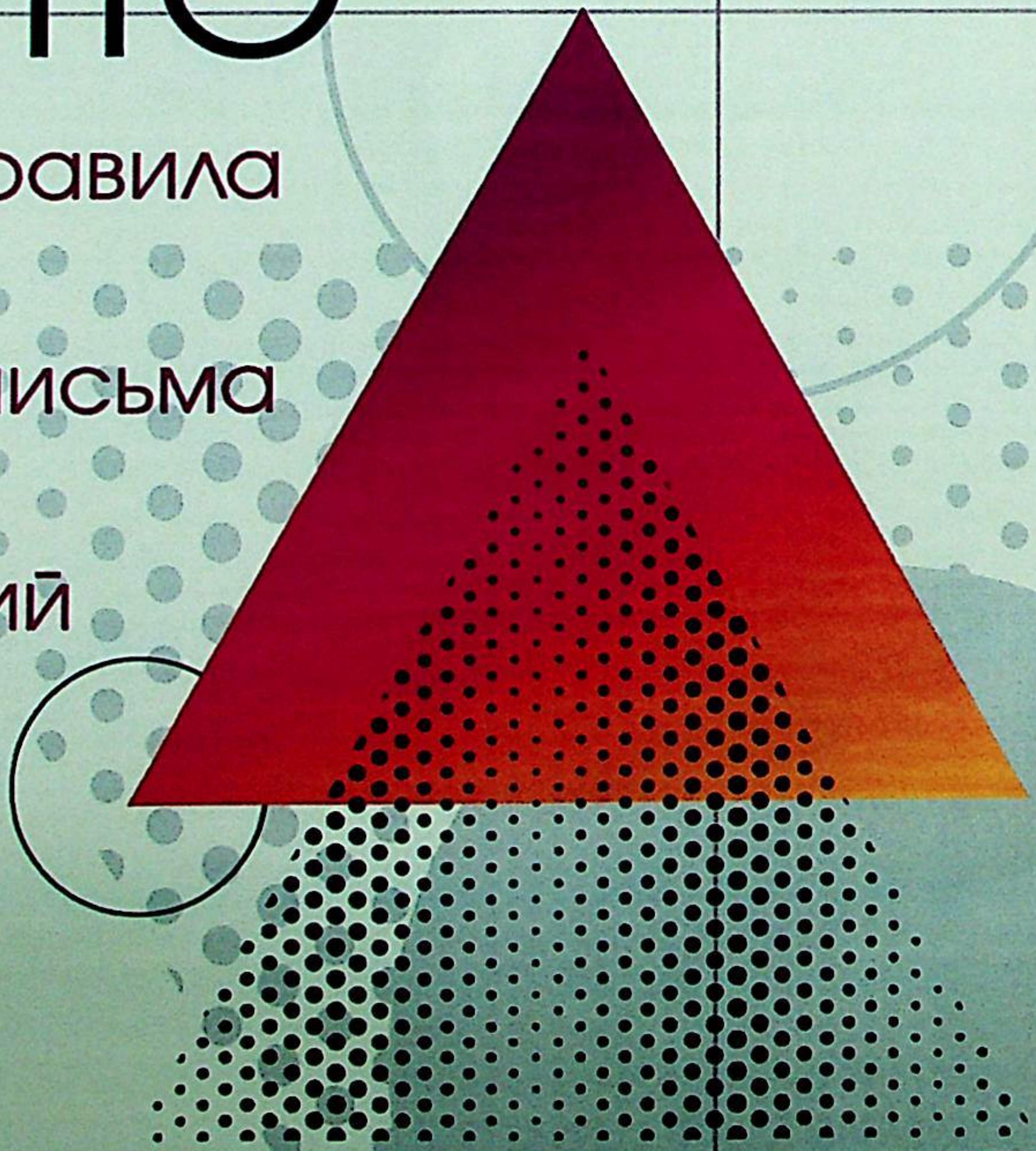


1568630

Барбара Минто

# ПРИНЦИП ПИРАМИДЫ МИНТО

Золотые правила  
мышления,  
делового письма  
и устных  
выступлений



Эта книга учит эффективно составлять письменные документы и устные выступления. Согласно теории автора, текст делового документа хорошо воспринимается только в том случае, если его идеи логически взаимосвязаны и выстроены по принципу пирамиды. Только такая структура делает сообщение максимально доступным для понимания, потому что мысли излагаются в порядке, оптимальном для восприятия. Эта теория прошла проверку временем: автор много лет преподает свой курс в крупнейших бизнес-школах, университетах и компаниях.

«Золотые правила» Барбары Митто необходимы всем, кому приходится иметь дело с составлением отчетов, служебных записок, докладов, выступлений, презентаций, а также всем, кто хочет научиться предельно ясно и правильно излагать свои мысли, вне зависимости от рода деятельности.

Ранее эта книга выходила под названием «Золотые правила Гарварда и McKinsey».

# ОГЛАВЛЕНИЕ

|   |           |
|---|-----------|
| Предисловие .....   | 10        |
| <b>Часть I. ЛОГИКА В ПИСЬМЕ .....</b>                     | <b>13</b> |
| Введение .....  | 15        |
| Глава 1. Почему именно пирамида? .....                    | 17        |
| Выстраивание пирамиды идей .....                          | 17        |
| Магическое число семь .....                               | 19        |
| Необходимость установления логики во взаимосвязях .....   | 20        |
| Расположение идей сверху вниз .....                       | 21        |
| Процесс мышления «снизу вверх» .....                      | 23        |
| Глава 2. Составляющие пирамиды .....                      | 28        |
| Вертикальная связь .....                                  | 29        |
| Горизонтальная связь .....                                | 32        |
| Вводная часть .....                                       | 34        |
| Глава 3. Построение пирамиды .....                        | 37        |
| Построение пирамиды сверху вниз .....                     | 37        |
| Построение пирамиды снизу вверх .....                     | 42        |
| Советы начинающим .....                                   | 48        |
| Глава 4. Особенности написания введения .....             | 51        |
| Повествовательная форма .....                             | 51        |
| Примеры часто используемых вводных частей .....           | 65        |
| Примеры введений, часто используемых в консалтинге .....  | 73        |
| Глава 5. Индукция и дедукция: отличия .....               | 76        |
| Дедуктивный метод рассуждения .....                       | 77        |
| Индуктивный метод рассуждения .....                       | 85        |
| <b>Часть II. ЛОГИКА В РАССУЖДЕНИЯХ .....</b>              | <b>91</b> |
| Введение .....  | 92        |
| Глава 6. Установление логической последовательности ..... | 95        |
| Хронологическая последовательность .....                  | 98        |
| Структурная последовательность .....                      | 103       |
| Сравнительная последовательность .....                    | 111       |

|  |     |
|--|-----|
| <b>Глава 7. Обобщение структурированных идей .....</b>             | 118 |
| Избегайте пустых утверждений .....                                 | 119 |
| Определение результата принятых мер .....                          | 122 |
| Поиск и обобщение схожих характеристик .....                       | 139 |
| <b>Часть III. ЛОГИКА В РЕШЕНИИ ПРОБЛЕМ .....</b>                   | 149 |
| Введение .....   | 150 |
| <b>Глава 8. Определение проблемы .....</b>                         | 153 |
| Модель определения проблемы .....                                  | 154 |
| Выделение основных элементов проблемы .....                        | 160 |
| Определение Вопроса .....  | 164 |
| Написание вводной части .....                                      | 166 |
| Пример из практики .....   | 171 |
| <b>Глава 9. Структурирование процесса анализа проблемы .....</b>   | 174 |
| Сбор информации как подготовительный этап анализа .....            | 174 |
| Разработка моделей исследования .....                              | 177 |
| Применение моделей исследования .....                              | 189 |
| Построение логических древовидных схем .....                       | 194 |
| Анализ основных вопросов .....                                     | 196 |
| <b>Часть IV. ЛОГИКА В ПРЕЗЕНТАЦИЯХ .....</b>                       | 201 |
| Введение .....   | 202 |
| <b>Глава 10. Отображение пирамиды идей в документе .....</b>       | 204 |
| Выделяйте структуру документа .....                                | 205 |
| Не забывайте о связующих звеньях .....                             | 216 |
| <b>Глава 11. Отображение пирамиды идей на экране .....</b>         | 225 |
| Создание текстовых слайдов .....                                   | 227 |
| Проектирование слайдов с рисунками .....                           | 231 |
| Составление эскиза презентации .....                               | 235 |
| <b>Глава 12. Отображение пирамиды идей в сознании .....</b>        | 239 |
| Создание образа .....  | 241 |
| Словесное описание образа .....                                    | 243 |
| <b>Приложение А. Поиск решения в бесструктурной ситуации .....</b> | 247 |
| <b>Приложение Б. Ключевые идеи книги .....</b>                     | 252 |
| <b>Об авторе .....</b>   | 258 |